



Zukunft gestalten. Am besten mit uns.

Die Wiedemann GmbH mit Sitz in Rammingen bei Ulm ist einer der weltweit führenden Hersteller hochwertiger Maschinen für die professionelle Rasen- und Golfplatzpflege. Mit über 240 Mitarbeitern setzen wir regelmäßig neue Maßstäbe hinsichtlich innovativer Technologielösungen und kompromissloser Qualität. 27 von 36 Bundesligavereinen zählen auf unsere Pflegetechnik. Über 40 % der Top 100 Golfclubs vertrauen unserer Kompetenz. Unsere Produkte werden in über 42 Ländern der Welt eingesetzt.

Wir suchen im Rahmen der Nachfolgeplanung zum Eintritt im Herbst 2018 einen

Verkaufsleiter (m/w)

mit Begeisterung für die Vermarktung technischer Produkte und Freude daran, ein Team zum Erfolg zu führen und sich dabei immer neuen Herausforderungen zu stellen. Sie berichten direkt an den Geschäftsführer.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung großer Key Accounts.
- Mitarbeiterführung und kontinuierliche Überwachung der Gebiets- und Umsatzperformance.
- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie für den Ausbau der Marktposition.
- Systematischer Auf- und Ausbau bestehender und neuer Märkte.
- Vertriebsplanung und -vorschau.
- Organisation und Durchführung regelmäßiger Verkäufer-Meetings.

Sie bieten uns

- ein erfolgreich abgeschlossenes Studium des Ingenieurwesens mit kaufmännischer Ausrichtung, der Wirtschaftswissenschaften mit technischer Ausrichtung oder der Agrartechnik.
- Erfahrung als Vertriebsleiter in einem mittelständischen, produzierenden Unternehmen, vorzugsweise in der Land- oder Kommunaltechnik.
- analytische Kompetenz, Ihre Leidenschaft ist der Vertrieb, anspruchsvolle Ziele sind für Sie Ansporn.
- ein hohes Maß an Begeisterungsfähigkeit, Eigeninitiative, Flexibilität und Zielorientierung.
- ein sicheres Auftreten, sind kommunikations-, präsentations- und verhandlungsstark in deutscher, englischer und französischer Sprache.
- die Fähigkeit ein gutes Netzwerk aufzubauen.
- eine hohe Reisebereitschaft.

Wir bieten Ihnen

- einen hohen Markenstellenwert als Marktführer im Bereich der Rasenpflege.
- eine intensive fachliche und methodische Einarbeitung.
- professionelle System- und Marketingunterstützung.
- Verantwortung und viel Raum, um Ihre eigenen Ideen zu entwickeln.
- ein attraktives Gehalt aus Fixum und leistungsbezogener Vergütung.
- einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.
- eine arbeitgeberunterstützte Altersversorgung.

Neugierig geworden?

Unser Geschäftsführer Jürgen Wiedemann gibt Ihnen gerne Auskunft unter Tel. 07345-953-239.

Bei Interesse würden wir uns über Ihre aussagefähige Bewerbung an bewerbung@wiedemann.com unter Angabe Ihres Wunscheinkommens und des möglichen Eintrittstermins freuen.



Wiedemann GmbH
Am Bahnhof
89192 Rammingen
Tel. 07345 953-0
bewerbung@wiedemann.com

Wir lieben Rasen.
www.wiedemann.com