



# After-Sales – technischer Support aller Kunden- und Marktaktivitäten

## So sieht sich das Unternehmen im Markt:

Unser Auftraggeber ist ein global operierender, privatgeführter Konzern mit Vertriebsgesellschaften weltweit, davon sechs Europa-Niederlassungen. Das Unternehmen gehört international zu den Marktführern. Das Produktportfolio umfasst diverse Komponenten für Pflanzenschutzgeräte, GPS-Systeme, Precision Farming und Data-Management-Lösungen in der Agrartechnik.

Für Deutschland, Österreich und Schweiz suchen wir den...

## Das sollten Sie mitbringen:

- Landtechnik- oder Agraringenieur mit Praxis
- Kenntnisse der Pflanzenschutztechnik und angrenzender Verfahrensbereiche sowie deren Steuerungen und GPS-Anwendungen
- Serviceorientiertes Denken mit Fokus auf professionellen, technischen Support
- Analytische Fähigkeiten mit einem disziplinierten Diagnostikansatz
- Teamplayer, der in einem internationalen Unternehmen arbeiten kann
- Problemlöser, der komplexe technische Informationen auswerten kann und Lösungen vorschlägt.

### LMV-Consulting

Holtweg 22

D 59494 Soest

Telefon:

+49 (0) 29 28 / 1403

Telefax:

+49 (0) 29 28 / 1498

M.Lorenzen@LMV-Jobboerse.de

www.lmv-jobboerse.de

## Technical Support Specialist (m/w) – DACH Region

### Sie sind verantwortlich für:

- Technische Unterstützung der Erstausrüster und Verkaufsorganisationen
- Service und After-Sales Support für Vertrieb, Marketing und Produktentwicklung
- Produktschulungen für Kunden und Vertriebspartner, um ein hohes Niveau technischer Kenntnisse zu garantieren
- Entwicklungsprojekte und Prototypentwicklungen begleiten
- Erarbeitung technischer Produktbeschreibungen und Produkt-Support-Dokumentationen
- Umsetzung der Aufgaben und Zielsetzungen innerhalb der Firmengruppe
- Analyse des Wettbewerbs und Reporting an internationale Ingenieurteams in GB-Sprache
- Produktinformationen für Mailings, Social Media und YouTube erstellen.

### Das erwartet Sie:

- Enge Zusammenarbeit im Tagesgeschäft mit den Verkaufsingenieuren
  - Mitarbeit in einem internationalen Team mit der Bereitschaft von Reisetätigkeiten Europa und USA
  - Teilnahme an nationalen und internationalen Ausstellungen
  - Dienstsitz ist der Firmensitz
  - Sie berichten direkt an den europäischen Gesamtvertriebsleiter
  - Aufstiegsperspektive – „Junior Sales Manager“
  - Sie können sich auf eine spannende Aufgabe mit Verantwortung vom ersten Tag an freuen.
- Interesse? Dann schicken Sie Ihre aussagefähige Bewerbung an M. Lorenzen (M.Lorenzen@lmv-jobboerse.de) oder rufen Sie mich an: 01725231403.

