



**LMV-Consulting**

Holtweg 22  
D 59494 Soest  
Telefon  
+49(0)2928-1403  
Telefax  
+49(0)2928-1498  
M.Lorenzen@lmv-jobboerse.de  
www.lmv-jobboerse.de



## Technischer / kaufm. Vertrieb - Ansprechpartner für die OEM-Landtechnikpartner

**So sieht sich das Unternehmen im Markt:**

Das Unternehmen ist ein führender mittelständischer Hersteller und Partner für Agrartechnikhersteller weltweit sowie Handel. Für die OEM-Kunden ist das Unternehmen Systemanbieter - von der Entwicklung bis hin zur Lieferung von kompletten Anbaukomponenten. Die aktive Unterstützung der Partner vor Ort ist der Garant für den Unternehmenserfolg in dem Familienunternehmen. Um die Erfolgsgeschichte fortzuschreiben suchen wir den Nachfolger ...

## Verkaufsleiter (Sales Manager) - Deutschland & Europa (m/w)

**Darauf können Sie sich freuen:**

● Sie beraten und verkaufen als Marktführer technisch hochwertige Baugruppen und Komponenten: Die Produkte werden eingesetzt in der Landwirtschaft, für die Umwelt- und Grünflächenpflege ● Ziel ist die stärkere Positionierung der Produkt-Technologien in internationalen Märkten ● Umsetzung der gesteckten Vertriebs- und Marketingziele ● Verantwortlich für Umsatz, Kundenzufriedenheit, Vertriebsplanung und After-Sales ● Aktive Begleitung der Produktentwicklungen ● Organisation von Messen & Ausstellungen und Feldtests ● Führung & Steuerung der Vertriebsorganisation ● Markt- & Wettbewerbsanalysen.

**Das sollten Sie mitbringen:**

● Erfahrung im Vertrieb von Landtechnik - in Kombination mit landwirtschaftlicher/ technischer Praxis ● Studium Maschinenbau, Landtechnik oder Agrarwissenschaften ● Sie sind Verkaufsprofi mit sehr guten Kontakten ● Eigeninitiative, Zielstrebigkeit, Organisationstalent und Kreativität sind Ihre Persönlichkeitsmerkmale ● Sie können komplexe technologische Zusammenhänge präsentieren ● Gute Englischkenntnisse ● Freude am Verkauf - mit dem Willen zum Erfolg - zeichnet Sie aus.

**Interesse? Dann bewerben Sie sich:**

Das erwartet Sie: ● Eine teamorientierte und verantwortungsvolle Aufgabe in einem erfolgreichen, international denkenden Landtechnikunternehmen ● Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit hoher Selbstständigkeit und Eigeninitiative in einem sehr dynamischen Umfeld mit Hands-on-Mentalität ● Sie berichten als Mitglied der Geschäftsleitung direkt an den Geschäftsführer ● Eine spannende Aufgabe im Vertrieb von innovativen Produktideen wartet auf Sie. **Ihre aussagefähige Bewerbung schicken Sie an M. Lorenzen (M.Lorenzen@lmv-jobboerse.de) o. rufen an: 0172-5231403.**